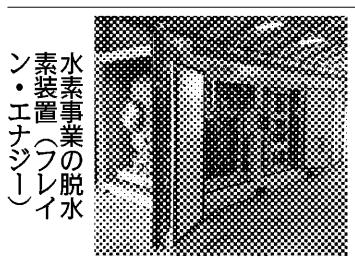


水素供給事業40億円 新明和工業、30年度売上高



新明和工業は1日、
水素サプライチェーン
(供給網)事業で20
30年度に売上高40億

円を目指す方針を明らかにした。協業先のフレイン・エナジー(札幌市東区、小池田章社長)には出資も検討し、関係を強化する。

水素を省エネルギーで容易に貯蔵・運搬できる装置を共同開発し、水素発電の電気を電気トラックなどに供給する事業モデルを築く。水素を常温・常圧で

液体として運べるメチルシクロヘキサン(MCH)に合成して運搬し、供給先で分解し水素を取り出す。タンクローリーなどで容易に運べる。フレイン・エナジーの触媒技術と新明和の量産技術で事業化する。MCHでは他社も大型装置を手がけるが、小規模で低コストな装置として差別化する。宝塚工場(兵庫県宝塚市)または小野工場(同小野市)で製造する。

水素事業の脱水素装置(フレイ